



INFORMATIONSBROSCHÜRE



Adressrecherche und -qualifizierung

Nationale und internationale Adressrecherche und Adressqualifizierung –
Individuell, flexibel und branchenübergreifend



Markt- & Serviceberatung
Ihr Kundenkontakt im Fokus



Dipl.-SpOec. Andre Makles



Kurzportrait:

Andre Makles studierte Sportökonomie an der Deutschen Sporthochschule in Köln und schloss dort im März 2008 erfolgreich als Diplom-Sportökonom ab. Seitdem arbeitet er hauptberuflich für die Consulimus AG und leitet den Bereich Adressrecherche und -qualifizierung.

Sein Schwerpunkt liegt bei der Organisation, Durchführung und Qualitätssicherung von umfangreichen Adressrecherche- und Adressqualifizierungsprojekten mit hohem Personalaufwand.

Betreute Unternehmen:

Vorwerk Deutschland Stiftung & Co. KG, Europcar GmbH, CinemaxX Entertainment GmbH & Co. KG, Deutsche Post AG, Office Depot Deutschland GmbH, koelnmesse GmbH, TÜV NORD CERT GmbH etc.

Unsere Angebotsmodule



Unsere Angebote zur Unterstützung Ihrer Vertriebs- und Marketingaktivitäten

- **Modul 1:**
Aktualisierung von vorhandenen Adressdaten (Überprüfung vorhandener Adressdaten auf Aktualität bezüglich der Anschrift, Kontaktdaten des Ansprechpartners usw.)
- **Modul 2:**
Recherche von neuen Adressdaten (Recherche von Unternehmensadressdaten aus gewünschten Branchen)
- **Modul 3:**
Qualifizierung vorhandener oder recherchierter Adressdaten (Anreicherung mit vollständigen und aktuellen Kontaktdaten gewünschter Ansprechpartner, Erhebung von vertriebsrelevanten Zusatzinformationen)

Die drei Module können sowohl einzeln als auch im Gesamten durchgeführt werden.

Gründe für die Durchführung einer Adressrecherche und -qualifizierung

- Steigerung der Datenaktualität und -qualität
- Deutliche Steigerung der Effizienz von Werbeaktionen durch:
 - Zielgerichtete Kontaktierung von Unternehmen aus gewünschten Branchen
 - Direkte Ansprache der zuständigen Zielpersonen (nach Funktion / Position)
- Minimaler Streuverlust für den Vertriebs Erfolg und Senkung der Kosten
- Optimierung der Maßnahmen zur Steigerung von Umsatz und Gewinn
- Einsparung von Ressourcen durch Identifikation von sogenannten „Karteileichen“

Darum die Consulimus AG

Aus diesen Gründen sollten Sie sich für uns entscheiden

- Zielgenaue Adressrecherche und Adressqualifizierung zu einem Top-Preis-Leistungsverhältnis
- Schnelle und qualitativ hochwertige Umsetzung durch geschultes Personal
- Umfangreiche Erfahrung mit telefonischer und webbasierter Adressrecherche und -qualifizierung (auch von sehr großen Adressmengen)
- Recherche von nationalen und internationalen Adressdaten
- Zusätzliche Erhebung von marketing- und vertriebsrelevanten Daten
 - Gewünschter Ansprechpartner mit Name, Funktion, E-Mail-Adresse und direkter Durchwahl
 - Weitere Unternehmensinformationen (z.B. Anzahl Mitarbeiter, Umsatz usw.)

Referenzprojekt „Aktualisierung und Qualifizierung der Kundendaten“



- **Ziel**
 - Aktualisierung der Kundenkontaktdaten im Rahmen der Implementierung eines neuen CRM-Systems
 - Erhebung von vertriebsrelevanten Zusatzinformationen zur Optimierung der Zielgruppenansprache
- **Aufgabe**
 - Überprüfung und Aktualisierung von ca. 16.000 Unternehmensdaten
 - Identifikation verantwortlicher Ansprechpartner und Erhebung persönlicher Kontaktinformationen
 - Identifikation und Bereinigung von „Karteileichen“ (nicht mehr existierende Unternehmen und / oder Ansprechpartner)
- **Umsetzung**
 - Telefonische Überprüfung und Aktualisierung der Kundendaten
 - Online-Recherche nicht vorhandener Telefonnummern
 - Erhebung weiterer Informationen zur Kategorisierung der Kunden nach Größe, Tätigkeit und Materialnutzung
 - Kontinuierliche Dokumentation und Überlieferung von Zwischenergebnissen
- **Ergebnis**
 - Übersendung der aktuellen Kundenkontaktdaten
 - Datenbankkonforme Aufbereitung der erhobenen Zusatzinformationen zur Einordnung der Kunden



*„Zuverlässig, flexibel, unkompliziert.
Im Rahmen der Implementierung
eines neuen CRM-Systems erwies
sich die Consulimus AG als
perfekter und kompetenter Partner
für die Aktualisierung und
Qualifizierung unserer
Kundendaten.“*

Florian Würden
Projektkoordinator
WOLFIN Bautechnik GmbH



Referenzprojekt „Vertriebliche Adressqualifizierung“



- **Ziel**
 - Vereinbarung von Vertriebsterminen mit potentiellen Kunden der Easy Auto Service GmbH
- **Aufgabe**
 - Recherche von Kontaktdaten und telefonische Qualifizierung relevanter Unternehmen und Ansprechpartnern
 - Bedarfsermittlung im Rahmen von telefonischen Vertriebsgesprächen
- **Umsetzung**
 - Online-Recherche von Unternehmensadressen
 - Telefonische Ermittlung verantwortlicher Entscheider sowie vertriebsrelevanter Unternehmensdaten
 - Bedarfsermittlung bezüglich der angebotenen Dienstleistungen der Easy Auto Service GmbH
 - Durchführung qualifizierter Vertriebsgespräche
- **Ergebnis**
 - Aufbereitete Dokumentationsdatei mit qualifizierten Unternehmen und entsprechenden relevanten Ansprechpartnern
 - Vermittlung von Vertriebsterminen zwischen der Easy Auto Service GmbH und interessierten Unternehmen



„Die Consulimus AG leistete dank Ihrer professionellen und vorbildlichen Arbeitsweise eine optimale Vorarbeit für unsere Vertriebsfolge. Solch eine erfolgreiche Unterstützung nehmen wir gerne wieder in Anspruch.“

Jochen Klein
Senior Marketing Manager
Easy Auto Service GmbH



Referenzprojekt „Adressrecherche und -qualifizierung“



- Ziel
 - Regelmäßige Generierung zielführender Vertriebskontakte hinsichtlich definierter Zielgruppen für neu konzipierte Vertriebskampagnen
 - Fokus: Hauptsächliche Konzentration auf den deutschen Markt – teilweise Durchführung grenzübergreifender Maßnahmen
- Aufgabe
 - Identifikation von strukturierten Quellen möglicher zielgruppenkonformer Vertriebskontakte
 - Strukturierte Aufnahme der identifizierten Kontakte und Recherche von ergänzenden Informationen (z.B. Unternehmensgröße, Umsatzzahlen, Branchenzugehörigkeit)
 - Telefonische Kontaktaufnahme zu den Unternehmen mit dem Ziel der
 - Verifizierung erhobener Informationen
 - Identifikation von Ansprechpartnern und Entscheidern (Name, Position, persönliche Kontaktdaten usw.)
 - Vollständige Dokumentation und Aufbereitung sämtlicher erhobener Informationen
- Ergebnis
 - Bereitstellung einer belastbaren Datenbasis als Grundlage für die Umsetzung von Vertriebskampagnen

EXPOTECHNIK 

„In den vergangenen Jahren haben wir in dieser Form viele Kampagnen im Vertrieb durch die Consulimus AG vorbereiten lassen – Die Datenqualität ist wirklich hervorragend, der Preis stimmt und das Engagement unserer Ansprechpartner ist einfach toll.“

Julia Soschinski
Team Assistant Sales
Expotechnik Heinz Soschinski GmbH

Referenzprojekt „Adressrecherche und -qualifizierung“



■ Ziel

- Webrecherche weltweiter Vertriebskontakte anhand genau definierter Kriterien als Grundlage zukünftiger Vertriebskampagnen
- Auf die Webrecherche aufbauende telefonische Qualifizierung von Ansprechpartnern für eine personalisierte Ansprache während der Vertriebskampagne

■ Aufgabe

- Fortlaufender Austausch mit den Verantwortlichen der Linde AG bzgl. der zu erhebenden Unternehmen
- Telefonische Kontaktaufnahme zu den Unternehmen in verschiedenen Sprache mit dem Ziel der
 - Verifizierung erhobener Informationen
 - Identifikation von Ansprechpartnern und Entscheidern (Name, Position, persönliche Kontaktdaten usw.)
- Vollständige Dokumentation und Aufbereitung sämtlicher erhobener Informationen

■ Ergebnis

- Bereitstellung einer belastbaren Datenbasis als Grundlage für die Umsetzung von Vertriebskampagnen





KONTAKT



Consulimus AG

Gottfried-Hagen-Str. 20
51105 Köln

Ansprechpartner

Dipl.-SpOec. Andre Makles
Bereichsleiter Adressrecherche und -qualifizierung

Tel.: (0221) 788 745 - 18

E-Mail: makles@consulimus.de

Web: www.consulimus.de